



# ESENCIALES DEL WEBINAR PAPIRRINGO

1

## CUENTA TU HISTORIA

Crea un relato emocional sobre el momento en el que descubriste la solución para tu problema.

2

## LOS 3 SECRETOS

Usa historias para ayudar tus clientes a quitarse los miedos internos, externos y del vehículo.

3

## TRANSICIÓN

Haz que sean ellos los que te pidan que les vendas y pierde todos los miedos a vender.

4

## STACK

Da un billete de 100 pesos y pide 10 pesos a cambio. Nadie se puede resistir a una oferta increíble.

*Emprendiendo*  
**A LA BUENA**

NACHO FERRER